



Banca del Fucino

1923 | 2023



Indice

1. **Company Profile**
2. **Linee di Business**
3. **La Banca del futuro**
4. **Lavora con noi**

1.

Company Profile/Overview



HIGHLIGHTS: LA BANCA

- **Banca del Fucino**, fondata nel 1923, si è affermata come una delle più **importanti realtà bancarie romane**, mantenendo la propria fisionomia di banca privata del territorio.
- Nel 2020 BdF è stata al centro di **un'operazione di ricapitalizzazione e di rilancio** a seguito del quale è diventata capogruppo del **Gruppo Bancario Igea Banca**, e come tale detiene diverse società controllate: **Igea Digital Bank S.p.A**, **Fucino Finance** e **Fucino Green**
- Il Gruppo offre una **vasta gamma di prodotti e servizi specializzati**. In particolare, le linee di *business* includono *commercial banking, advisory, investment banking, private Banking, Health&Pharma* e *Finanza Agevolata*.
- Il **futuro** della Banca del Fucino vede un percorso di consolidamento ed espansione sul territorio in parallelo con un processo di **digitalizzazione** il cui obiettivo è quello di offrire al cliente un'esperienza coerente fra i diversi punti di contatto, grazie all'adozione di nuove tecnologie
- La Banca del Fucino è oggi presente sul territorio con **36 sportelli** e centri private, in particolare nelle tradizionali aree di elezione del *Lazio*, dell'*Abruzzo*, delle *Marche* e della *Sicilia*. Più recenti invece le nuove sedi a *Milano, Padova* e *Verona*.

Il Gruppo conta circa **500 dipendenti** e **79500 clienti** (56.500 privati e 23.000 imprese)

HIGHLIGHTS: LE SOCIETÀ CONTROLLATE

Un Gruppo diversificato con presenza in settori strategici in forte crescita

IGEA DIGITAL BANK

Tra le prime banche italiane specializzate in **lending alle piccole e medie imprese e ai professionisti** attraverso una piattaforma digitale proprietaria



FUCINO FINANCE

Da ottobre 2022 accentra le attività del Gruppo con riferimento a:

- Cessione del quinto
- Deleghe di pagamento
- Anticipo TFS



FUCINO GREEN

Principale operatore italiano nel settore degli **investimenti sulle energie rinnovabili** facente capo al settore bancario



2.

Linee di Business

LINEE DI BUSINESS

Principali aree di business della Banca (1/2)

Commercial Banking

Alla Divisione Commercial Banking fa capo la rete delle Filiali della Banca. Le Filiali sono strutturate come punti di snodo commerciale dell'offerta di prodotti e servizi specializzati dell'intero Gruppo. Rappresentano il canale privilegiato di dialogo con la clientela e hanno il compito di soddisfarne i fabbisogni finanziari e di consulenza. L'offerta di prodotti e servizi della Banca del Fucino è modulata in modo da poter proporre un catalogo prodotti flessibile, ricco di soluzioni innovative adatte alle specifiche esigenze finanziarie della clientela sia per privati che aziende..

Private Banking

Con un secolo di esperienza nell'attività bancaria e di gestione di importanti patrimoni familiari italiani, la Banca con il suo team di Private Banking è da sempre referente d'eccellenza delle famiglie che vogliono proteggere e accrescere il loro patrimonio, creando valore per le generazioni future. Sviluppiamo le più avanzate attività di Private Banking e Wealth Management attraverso tecnologie, esperienza e professionalità ad alto livello. Offriamo ai nostri clienti il nuovo modello di consulenza Win, ispirato ai principi della Direttiva MIFID 2, il regolamento europeo per la salvaguardia degli investitori. Il servizio Win consente la scelta tra diversi modelli di consulenza e garantisce costanti controlli di adeguatezza degli investimenti, sulla base del profilo di rischio definito in modo dettagliato e personalizzato per ogni cliente.

Investment Banking

La divisione di Investment Banking è dedicata allo sviluppo di prodotti di Finanza Strutturata rivolti a clientela che necessita di soluzioni personalizzate e tailor-made. Il Management del Gruppo, che vanta un importante track record nel settore delle cartolarizzazioni, è in grado di costruire operazioni su misura in cui ogni fase prevede un'assistenza costante alla clientela. La struttura inoltre offre servizi di consulenza qualificata anche in ambito di project financing e finanza agevolata alla clientela Impresa e Corporate, guidata da un team di Advisory di comprovata esperienza

LINEE DI BUSINESS

Principali aree di business della Banca (2/2)

Health & Pharma

Vicina al mondo della sanità privata e pubblica con un team di specialisti, esperti del settore, che realizza prodotti e servizi finanziari innovativi dedicati al mercato di riferimento, intercettando le esigenze finanziarie tipiche degli operatori del settore anche attraverso il contributo delle associazioni di categoria convenzionate (es. AOGOI, ANDI)
Ne è derivato un arricchimento del catalogo prodotti che si caratterizza anche per un'offerta mirata - rivolta ai professionisti della salute - di prodotti bancari e servizi di pagamento.

Finanza Agevolata

La **nuova** Direzione Finanza d'Impresa ha lo scopo di sviluppare i prodotti e i servizi di contenuto specialistico rivolti alla clientela business, quali ad esempio quelli con contenuto agevolativo e in particolare i fondi del PNRR o gli strumenti di finanziamento di tipo innovativo.
La Banca vuole affiancare alla tradizionale offerta bancaria un servizio più ampio e personalizzato in grado di cogliere tutte le opportunità offerte dai finanziamenti agevolati o dagli strumenti finanziari alternativi.

Banking Market and Real Estate Finance

La costituzione della **nuova** Direzione Banking, Markets and Real Estate Financing consente la strutturazione diretta di operazioni di M&A, Real Estate M&A, equity e sul mercato dei capitali, con la partecipazione di investitori Istituzionali, Fondi e Family Office.



3.

Sviluppo

La Banca del Futuro

Mix ottimale sportelli fisici e canali digitali

La forte spinta impressa dalla Banca del Fucino **all'innovazione digitale**, che la pone all'avanguardia tra le banche di minore dimensione, rende possibile una sempre maggiore integrazione tra canali digitali e fisici.

L'obiettivo è quello di offrire al cliente un'esperienza coerente fra i diversi punti di contatto, grazie all'adozione di **nuove tecnologie** e di soluzioni abilitanti che consentano di sfruttare appieno il potenziale del **modello distributivo multicanale**.

Lo scenario distributivo futuro prevede una riconfigurazione dei presidi fisici della **rete territoriale** per l'erogazione di servizi complessi e **ad alto valore aggiunto**, ovvero per servizi di consulenza specializzata alla clientela per tutti quei prodotti che non possono essere attivati in autonomia tramite canali online.

Gli sportelli del Fucino in questo contesto diventano strumento strategico di **gestione della relazione**, per consolidare nel tempo il rapporto con la propria base clienti.



PROSSIMITÀ TERRITORIALE

tradizionale forte radicamento della rete fisica

SVILUPPO TECNOLOGICO

Soluzione abilitanti servizi da remoto



La Banca del Futuro

Drive to Digital

DIVENTA DREAMER

DREAM è il conto On-line pensato per te.



LA TRASFORMAZIONE DIGITALE DI BANCA DEL FUCINO



«**Drive to Digital**» è il percorso di digitalizzazione intrapreso dalla Banca nel 2020 il cui obiettivo è quello di offrire al cliente un'esperienza coerente fra i diversi punti di contatto, grazie all'adozione di nuove tecnologie. Ad oggi i canali digitali della Banca del Fucino hanno registrato una crescita del **+124%** sui servizi informativi online. Fra i principali progetti l'introduzione della **firma digitale**, il **conto online Dream** e in uscita la piattaforma di servizi **MultiBanking PFM Fucino**

Le informazioni contenute in questa presentazione sono riservate e confidenziali e di proprietà esclusiva di Banca del Fucino S.p.A. È pertanto vietata la diffusione non autorizzata della presentazione e qualsiasi altro uso non preventivamente autorizzato dal proprietario.



Banca del Fucino

100 ANNI 1923 | 2023

A close-up photograph of two people in business attire shaking hands. The image is overlaid with a semi-transparent blue filter. The hands are clasped together in a firm grip, symbolizing agreement or partnership. The background is blurred, showing other people in suits.

4.

Lavora con Noi



Finanza d'Impresa

La risorsa sarà inserita all'interno della Direzione Finanza d'Impresa, con il compito di supportare le attività di:

- Definizione e aggiornamento del catalogo prodotti "imprese" per la Banca e il Gruppo con particolare riferimento a prodotti di credito con un contenuto specialistico;
- Sviluppo dell'operatività della banca nel segmento della finanza alternativa ed in particolare della finanza agevolata

Si richiede:

- Laurea in materie economiche
- Attitudine al lavoro e curiosità
- Ottime capacità di comunicazione in forma scritta e orale e relazionali
- Capacità di problem solving
- Propensione al lavoro in team

Sviluppo Canali Digitali

La risorsa sarà inserita all'interno della U.O. Sviluppo Canali Digitali, con il compito di supportare le attività di:

- Affiancamento del team nei progetti dedicati al Digital Financial Service;
- Project manager in ambiti orientati all'innovazione e all'evoluzione dei pagamenti in particolare su tematiche legate alla normativa PSD2 (Open Banking, Open Finance es. PFM) ed ai pagamenti digitali (PISP, PSP, CBDC, A2A, Pago PA, PNBL, PayByLink, Wallet Digital)

Si richiede:

- Laurea Magistrale in Ingegneria Gestionale ed Informatica, Economia, Scienze Bancarie
- Conoscenza approfondita in ambito di Business e Functional Analysis
- Capacità di comprensione delle necessità del Cliente interno e gestione autonoma dello stesso e del fornitore della soluzione tecnica
- Capacità di relazione e gestione delle attività all'interno di team complessi.
- Ottima conoscenza del pacchetto Office
- Buona conoscenza della lingua inglese scritta e parlata





Banking Market and Real Estate Finance

La risorsa sarà inserita all'interno della Direzione Banking Market and Real Estate Finance, con il compito di:

- Creazione ed esecuzione di transazioni
- Produzione di materiali con fini di marketing, modelli finanziari e documenti di transazione
- Gestione di processi di due diligence e interazioni con parti esterne

Si richiede:

- Forte approccio imprenditoriale.
- Eccellenti capacità analitiche.
- Capacità di assumere il comando nella negoziazione e nell'esecuzione delle transazioni.
- Project management.
- Esperienza prevista nel campo 3-7 anni. Preferibilmente in Investment Banking o Financial Sponsor
- Ottima conoscenza pacchetto Office
- Fluency in italiano e inglese



Banca del Fucino

1923 | 2023

Le informazioni contenute in questa presentazione sono riservate e confidenziali e di proprietà esclusiva di Banca del Fucino S.p.A.
È pertanto vietata la diffusione non autorizzata della presentazione e qualsiasi altro uso non preventivamente autorizzato dal proprietario.